

START-UP!

VOL.020 TAKE FREE

B S T J

BUSINESS

SUPPORT

TEAM

JOURNAL



START-UP! STORY

カクキウエンスデイ

「横山 麻里さんの創業物語」

長年の会社員生活に別れを告げ、一念発起。
忙しい人ほどきちんとした朝食をとって欲しい
食べることに、美味しいものにこだわる
「カクキウエンスデイ」横山さんの創業物語。

横山 麻里さんの創業キーワード

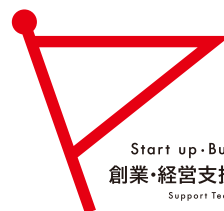
Start-up! Keyword

口に出す!動き出す!

創業物語ムービーはこちら▼



ひとつの創業には、 たくさんの物語がある。



Start-up-Business
創業・経営支援チーム
Support Team

おいしくて栄養価が高く、手軽に味わえる。手作りグラノーラの専門店。

店内に入ると、甘く香ばしい匂いに包まれる「カクキウェンズデイ澄川本店」。地下鉄南北線「澄川駅」から歩いて3分ほどの場所にある、手作りグラノーラの専門店です。

グラノーラとは、牛乳などをかけて食べるシリアル的一种。原材料のオートミールは、食物繊維や鉄分などを多く含んでいるといいます。「オートミールやナッツ類、シード類にハチミツ。商品によっては黒糖やてんさい糖で甘味をつけ、お店で焼き上げています」と、代表の横山麻里さんは説明します。

一番人気の「苺とホワイトチョコ」は、ザクザク食感のオートミールやナッツの香ばしさ、ドライイチゴの甘酸っぱさ、ホワイトチョコレート甘さを楽しめます。そのほか、ドライレーズンやナッツ類が入った「ベーシック」、コーヒーや紅茶、シナモンのフレーバーを楽しめるものなど、定番10種類以上と季節限定商品を手作りしています。

カクキウェンズデイの商品は食材や香りの組み合わせにオリジナリティがあり、他では食べられない贅沢な味わい。物販だけではなく、店内にはイートインスペースがあり、お好みのグラノーラを楽しめます。

KAKUKI WEDNESDAY Data

なかなか創業に踏み切れなかった会社員時代。人との繋がりや、一気に加速。グラノーラを食べて、週の後半も元気に！店名と商品に健康への願い、思いを込めて。

健康食品を販売する会社に勤務していた横山さん。仕事柄、食と健康について考える機会が多かったといいます。「おいしくて栄養価が高く、便利な食品を作れば、忙しい人の健康にも繋がっていくのではないか」という思いが芽生え、創業を意識し始めました。そんな中、思い浮かんだ食品がグラノーラでした。早速試作してみると、「自分で言うのもなんですが、ものすごくおいしいものができたんです。市販品とは別物。このおいしさを伝えたい思いが大きくなりました」。

ところが、「創業のためにどう動いているのかわからず、なかなか踏み切れなかった」という横山さん。身近にいた創業経験者の紹介で北海道信用金庫の担当者、中小企業支援センターと繋がり、創業に向けての準備が一気に加速しました。

物件に関しては、「エリアにはこだわらず、地下鉄駅から近い」という条件で選択。自己資金が潤沢ではなかったため、棚やカウンターをDIY

Start-up! Keyword

口に出す！動き出す！

で作ったり、テーブルや陳列台をアンティークショップなどで探したりと、工夫を凝らしました。

そして、2015年に念願のグラノーラ専門店をオープン。店名の中の「ウェンズデイ(水曜日)」には「週の真ん中は元気がなくなりがちなので、このグラノーラを食べて後半も元気ががんばってほしい」という思いが込められています。

その後、北円山エリアには「カクキウェンズデイ円山店」も開店。ファンを着実に増やしています。「今後はドライフルーツも自分たちで手作りし、よりオリジナリティの高いグラノーラにして、多くの方に喜んでいただきたいと思っています」。



▲手作りグラノーラは10種類以上の豊富なラインナップ。

創業の動機や経緯について

食と健康に寄与する仕事を模索。手作りグラノーラと出会い、創業への夢がふくらむ。

健康食品の会社に勤めていた横山さん。食と健康に興味があり、いつかそれを仕事にしたいと思っていました。「おいしくて便利で栄養価の高いものを作りたい」。当初はコーンフレークを試作するも思ったようなものが作れず、グラノーラに挑戦。「すごくおいしいものができたんです。普段、朝食を食べない人でも、グラノーラがあるから食べて行こうという気持ちになり、それが健康に繋がっていくといいなと思いました」。



▲一番人気の「苺とホワイトチョコ」。

創業時の苦勞・悩み・解決方法について

創業するための知識がない時は、身近にいる創業経験者に相談を。突破口が見つかるはず。

「会社員しかやったことがなかったので、創業しようと思っても何から始めればいいのか全然わからず、一歩を踏み出せないでいたんです」。ある日、行きつけの美容室で「グラノーラ専門店をやりたいと思っている」と話をしたところ、美容室創業時の北海道信用金庫の担当者を紹介してもらうことに。そこからさらに、中小企業支援センターを紹介してもらったといいます。「資金調達の方法、書類の書き方など、いろいろな情報を教えてもらって進めていきました」。



▲シンプルでもセンスの光る店内は、大好きなキーカラーで統一されています。

経営において心がけていること

おいしさという品質を大切に、情報収集のアンテナを張り、季節の新作づくりも積極的に。

「とにかくおいしいものを作りたい。そして飽きられないように、常に新しいものを作っていきたいとも思っています」と横山さん。お菓子屋さんやスーパーのお菓子コーナーをチェックし、流行を押さえるなど、新商品のヒントになる情報収集を怠りません。「新作はプレッシャーになりますし、アイデアが浮かぶまでは大変なんです。でも、アイデアがひとつ浮かぶとそれを具体的に形にしていける作業は、楽しいですね」。



▲商品パッケージは美大生だった娘さんがデザインしたもの。

START-UP! Advice!

人に話す大切さ。
思いを言葉にする。

by 横山さん



やりたいと思っていても、実際に一歩を踏み出すことって大変ですね。創業に関する情報も知識も乏しい中、私も考えすぎて逆に動けないところがありました。それが行きつけの美容師さんとの会話の中で、思わず口に出してしまったことから物事が動き出したという感じなんです。

そういう体験をしたので、やってみたいという気持ちを、人に話すことが大事だと思います。話したところから動き出していきますから。



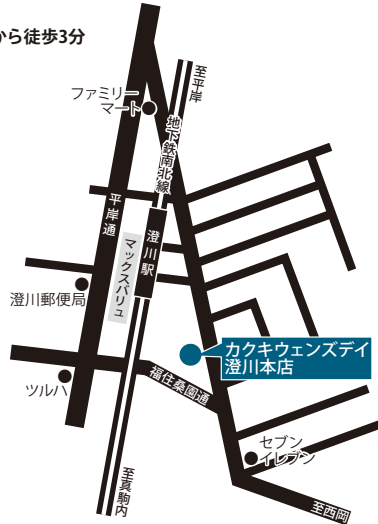
澄川本店



円山店

住所 札幌市南区澄川4条2丁目3-16 グランパレスK
 営業時間 10:00~19:30
 定休日 木曜日
 アクセス 地下鉄南北線「澄川駅」から徒歩3分
 TEL 011-300-0100

住所 札幌市中央区北4条西24丁目1-10 1F
 営業時間 10:00~19:30
 定休日 木曜日
 アクセス 地下鉄東西線「西28丁目駅」から徒歩8分
 TEL 011-301-0100



NEWS

北海道信用保証協会からのお知らせ



「オーエンチャンネル」VOL.16をYouTubeで紹介しています。

北海道で活躍されている創業者をご紹介する動画コンテンツ「オーエンチャンネル」のVOL.16が完成しました!

今回は本誌にも掲載している「カクキウェンズデイ」の横山麻里さんの創業物語です。

本誌と併せて、オーエンチャンネルでも創業者をご紹介しておりますので、ぜひご覧ください!



北海道信用保証協会 オーエンチャンネル 検索



創業者向けオンラインセレクトセミナーを開催しました!

令和2年11月6日(金)を第1回目に、創業に役立つ4つのテーマについて、ご興味のあるテーマだけを選択(セレクト)して受講いただける参加費無料の「創業者向けオンラインセレクトセミナー」を開催いたしました。

当協会は例年創業者向けセミナーを開催しておりますが、今年度につきましては新型コロナウイルス感染拡大防止のため、初のオンライン開催といたしました。ご自宅やオフィスから多くの方々にご参加いただき、この場を借りてお礼申し上げます。

なお、今後も創業に役立つセミナーを開催する予定にあります。

詳細が決定しましたら、当協会のホームページやフェイスブックページで告知させていただきますので、ご興味のある方はぜひご参加ください。

